



JUMBO
cencosud

Programas y contactos destinados a **productores Pequeños, Micros y Emprendedores Chilenos**



www.frutascoquimbo.cl

Requisitos y certificaciones:

Los productores ingresan a un programa de acompañamiento a través del área comercial, donde reciben orientación sobre los requisitos que conforman los estándares de Cencosud. Este programa tiene una duración aproximada de 10 meses, hasta llegar a la etapa de negociación, instancia en la que se definen los precios, los costos asociados a la logística, los métodos de entrega, las modalidades de pago y otras variables.

Para ingresar, las empresas deben estar formalizadas y contar con la documentación básica, como la emisión de facturas y una cuenta bancaria activa.

En cuanto a los productos, si bien normalmente se exigen certificaciones, en el marco de este programa se solicita que cumplan con los estándares definidos por la empresa, relacionados con materias tributarias, laborales y de buenas prácticas agrícolas. Esto incluye muestreos de pesticidas, control de calidad, infraestructura adecuada y otros aspectos. Todo este cumplimiento es verificado por los tecnólogos de los locales, quienes revisan la documentación, los registros y la trazabilidad tanto en los predios como en los packings.

Oportunidades para pequeños y medianos productores y modalidad de contacto:

Existe interés en trabajar con pequeños y medianos productores locales que buscan presencia en el local de Jumbo La Serena. Cencosud cuenta con un programa de acompañamiento para comercializar en retail, a cargo del nivel central de la empresa.

Esto es parte del proceso de incorporación de nuevos proveedores de tamaño pequeño y donde es posible contar con un acompañamiento.

Para establecer comunicación con el área comercial de Cencosud y ser parte de sus proveedores, el productor debe llenar un formulario al que se accede a través del siguiente enlace:

<https://portalnuevosnegocios.cencosud.com/es/privado/oportunidad/es/AzB8K1b7Je5rMGnVgwGq4v3D9Yj2xQZo>

En esta web señalan que las pequeñas empresas y los emprendedores son los impulsores del desarrollo local, generando empleos y promoviendo el crecimiento económico y social del país, por lo que indican que cuentan con trayectoria trabajando con muchos de ellos, con el objetivo de reducir las dificultades que enfrentan como empresas pequeñas, tanto en lo comercial como en lo técnico, de lo que significa entrar en el mercado masivo, potenciando sus productos y desarrollos a ofrecer.

Requieren que se les envíe la siguiente información:

1. **Presentación de empresa y producto.**
2. **Resolución Sanitaria de las instalaciones de producción.**
3. **Últimas 12 declaraciones de IVA. (Formulario 29)**
4. **Para alcoholes: Registro SAG**
5. **Registro ISP para productores que lo requieran.**
6. **Inscripción Sernapesca, si los productos son del mar.**
7. **Deben ser productos elaborados o producidos en Chile.**

Antecedentes que son revisados para tomar contacto con el interesado posteriormente.

Modalidad de pago

El pago se realiza a 30 días contra factura aceptada, y los procesos de entrega se determinan durante la negociación entre Jumbo y el productor, posterior a la aprobación del proceso completo de training. La entrega puede efectuarse directamente en la sala de venta de Jumbo, o bien de manera centralizada en Santiago para su distribución a diversas tiendas del país.



**Síguenos
en redes
sociales**



frutascoquimbo



frutascoquimbo



frutascoquimbo