



Programas y contactos destinados a **productores** **Pequeños, Micros y** **Emprendedores** **Chilenos**



www.frutascoquimbo.cl

Requisitos, certificaciones y como acceder :

Para presentar los productos y comenzar a revisar posibilidades de trabajar con Tottus, se solicita un listado de productores junto con sus productos para evaluar la oferta disponible.

Tottus ofrece acompañamiento para su ingreso a la plataforma corporativa, donde se establecen acuerdos comerciales que consideran los costos involucrados. Además, se realizan visitas a terreno para analizar la viabilidad de implementar el programa.

Durante estas visitas, se lleva a cabo una auditoría que abarca la revisión de aspectos de inocuidad y laborales, así como también se solicita la resolución sanitaria del packing, la revisión de libros de campo y la evaluación de residuos.

El objetivo es verificar el cumplimiento de las normativas vigentes y, en caso de no estar en norma, identificar las necesidades para lograr la conformidad. De esta manera se determina un plan de trabajo para lograr los cumplimientos solicitados por el supermercado.

Para ingresar a ser proveedor hay dos temas a revisar:

- **Visita en terreno al predio agrícola, revisar y asesorar los permisos básicos, tales como agua, multi residuales, packing, etcétera.**
- **Revisión situación financiera, donde se solicita documentaciones básicas, como certificados bancarios, inicio de actividades, certificado de DICOM, que certifique que el productor no tiene deudas en el sistema financiero, y para el caso de pequeños productores se solicita un funcionamiento de 6 meses (distintamente para productores más grandes a quienes se les solicita un funcionamiento de 18 meses).**

Modalidad de pago y entrega

El pago es a 30 días después de la recepción, es decir contra factura aceptada.

La entrega puede ser directa en las tiendas de Tottus o de manera centralizada en el centro de distribución en Santiago, desde donde se distribuye a todo el país. Claramente la primera opción es de mayor flexibilidad y facilidad para productores pequeños y medianos, en términos de logística y de costos.

Volúmenes

Se establecen en la negociación inicial, y la operación y planificación es semanal, donde se trabajan los programas de acuerdo a oferta, demanda y precios.

Criterios de selección

Se utilizan fichas técnicas para cada producto, como la palta, el limón y la naranja, que detallan características cosméticas y organolépticas, incluyendo exigencias de color y tamaño, con una tolerancia cero a la pudrición

Oportunidades para pequeños y medianos productores y modalidad de contacto

Existe un alto interés por generar alianzas con pequeños y medianos productores, buscando destacar la identidad local y ofrecer productos frescos. La empresa cuenta con un programa consolidado que incluye auditorías y acompañamiento a productores para cumplir los requisitos y acceder al retail. Es un aliado recomendable por su experiencia, disposición e interés en trabajar con empresas pequeñas. El contacto puede realizarse a través de la compradora de frutas, María Francisca Irarrázabal.

Tipos de productos que demandan

Presentan interés en la uva de mesa, la palta y los cítricos. El supermercado no trabaja con la nuez.



**Síguenos
en redes
sociales**



frutascoquimbo



frutascoquimbo



frutascoquimbo